



## Healthcare Industry Newsletter

Analisi trimestrale dei settori Medicale e Farmaceutico

*Luglio 2025*



**Broletto**  
Sustainable Finance

Part of REACH  
Cross—Border M&A



Questo lavoro si basa su ricerche di mercato fornite da terze parti, analisi delle informazioni finanziarie pubblicamente disponibili o fornite a Broletto e su una serie di interviste con partecipanti del settore. Broletto non ha verificato in modo indipendente tali informazioni e non fornisce alcuna dichiarazione o garanzia, esplicita o implicita, che tali informazioni siano accurate o complete. Le informazioni, le analisi e le conclusioni finanziarie e di mercato previste nel presente documento si basano sulle informazioni sopra descritte e sul giudizio di Broletto e non devono essere interpretate come previsioni definitive o garanzie di prestazioni o risultati futuri. Le informazioni e le analisi qui contenute non costituiscono consulenza di alcun tipo, non sono destinate a essere utilizzate a fini di investimento e né Broletto né alcuno dei suoi manager, direttori, azionisti o dipendenti si assumono alcuna responsabilità in relazione all'uso o all'affidamento su qualsiasi informazione o analisi contenuta nel presente documento. Questo lavoro è protetto da copyright e non può essere pubblicato, trasmesso, copiato, riprodotto o ristampato in tutto o in parte senza l'esplicito consenso scritto di Broletto.



## Indice dei contenuti

*LE OPERAZIONI DI M&A NEL SETTORE HEALTHCARE. ....*

*L'ATTIVITÀ DI REACH - CROSS BORDER M&A NEL SETTORE HEALTHCARE. ....*

*FOCUS SUI SERVIZI SANITARI .....*

*IL CONSOLIDAMENTO DEI SERVIZI SANITARI PRIVATI IN EUROPA E IN ITALIA.....*

*LE VALUTAZIONI DELLE SOCIETÀ NEL SETTORE HEALTHCARE.....*

*LE OPERAZIONI DI M&A DEL SETTORE HEALTHCARE NELL'ULTIMO TRIMESTRE.....*

*IL GRUPPO BROLETTO. ....*

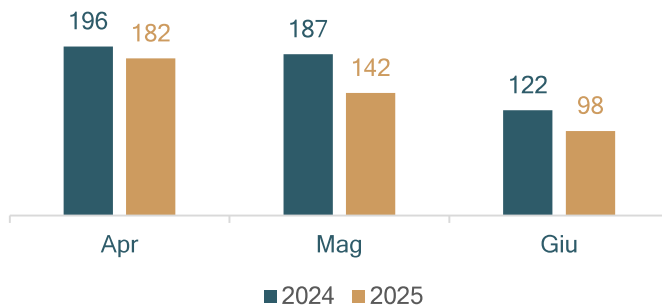


## Le operazioni di M&A nel settore Healthcare.

### Andamento delle operazioni di M&A del secondo trimestre 2025.

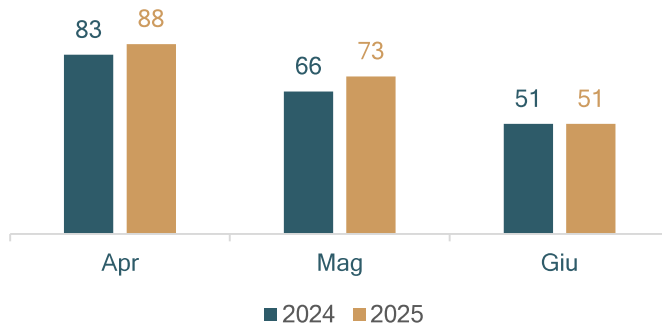
I dati riportati rappresentano una panoramica delle variazioni registrate in tre aree geografiche: il Mondo (esclusa l'Europa), l'Europa (esclusa l'Italia) e l'Italia. Si evidenziano andamenti molto differenti tra le aree, con una generale flessione nei mercati globali e una crescita particolarmente significativa per l'Italia

Numero di M&A deals nel Mondo  
Confronto Q2 2024 vs Q2 2025



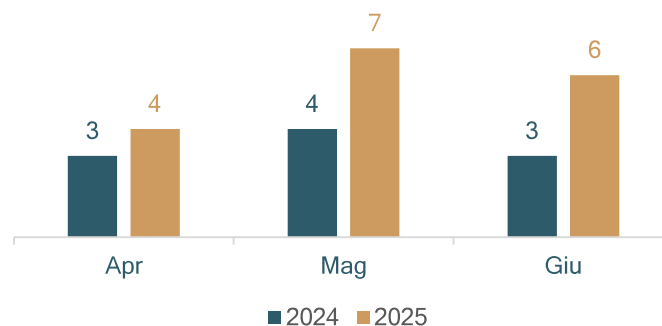
Nel secondo trimestre del 2025 a livello mondiale si osserva una riduzione significativa rispetto allo stesso periodo del 2024. Il totale trimestrale passa da 505 a 422, registrando un calo del 16,4%. La contrazione è evidente in tutti i mesi, con aprile che scende da 196 a 182, maggio da 187 a 142 e giugno da 122 a 98. Questo calo segnala una tendenza negativa a livello globale, probabilmente legata a dinamiche macroeconomiche o di mercato.

Numero di M&A deals in Europa  
Confronto Q2 2024 vs Q2 2025



Anche l'Europa mostra un lieve calo nei dati mensili di aprile e maggio, compensato però da una stabilizzazione a giugno. Il totale trimestrale sale da 200 a 212, con una crescita del 6,0%. Nello specifico, aprile passa da 83 a 88, maggio da 66 a 73, mentre giugno rimane stabile a 51. Questo aumento contenuto riflette un moderato slancio positivo nel continente europeo, nonostante alcune incertezze regionali.

Numero di M&A deals in Italia  
Confronto Q2 2024 vs Q2 2025



L'Italia si distingue nettamente dalle altre aree per un incremento marcato dei valori nel secondo trimestre del 2025 rispetto al 2024. Il totale passa da 10 a 17, con una crescita del 70,0%, la più alta tra le tre aree. I dati mensili mostrano un aumento costante: aprile da 3 a 4, maggio da 4 a 7 e giugno da 3 a 6. Questo risultato evidenzia una forte dinamica di crescita nel mercato italiano, suggerendo un'espansione significativa rispetto all'anno precedente.

In sintesi, la flessione registrata a livello globale nel settore riflette un contesto di crescente incertezza macroeconomica e geopolitica, che ha portato a una maggiore prudenza e selettività nell'allocazione del capitale da parte degli investitori. L'Europa, pur confrontandosi con alcune criticità regionali, evidenzia una discreta capacità di resilienza, sostenuta da un graduale rafforzamento dei sistemi sanitari e da investimenti mirati, in particolare nei settori della digitalizzazione e dell'innovazione medica. L'Italia, infine, si distingue per una performance nettamente positiva, favorita sia da un effetto base contenuto, ma soprattutto da un contesto favorevole, caratterizzato da un forte sostegno politico ed economico – sia pubblico che privato.

## Il Gruppo Broletto.

*Indipendenza, Tecnologia e Sostenibilità - Un nuovo modo di concepire il Corporate Finance.*

Costituito da Broletto Corporate Advisory e da Broletto Sustainable Finance, il Gruppo Broletto è parte di REACH Cross - Border M&A ([www.reachma.com](http://www.reachma.com)), uno dei leader al mondo tra gli advisor indipendenti in operazioni di finanza straordinaria, presente con oltre 400 professionisti in oltre 30 Paesi.

Nel corso degli ultimi 10 anni, REACH ha completato con successo più di 1.500 operazioni, per un controvalore complessivo di oltre €55 Mld.

Il Gruppo Broletto è una realtà innovativa ed indipendente che offre servizi professionali di corporate finance, con un focus particolare sui temi della sostenibilità e facendo leva su una forte componente tecnologica.

Grazie a team dedicati formati da professionisti con elevate competenze e lunga esperienza, il Gruppo Broletto assiste i propri Clienti nei seguenti ambiti:

- M&A (sell-side e buy-side) e finanza straordinaria;
- Finanza Agevolata;
- Equity Capital Markets (IPO, quotazioni);
- Raccolta di capitali;
- Corporate finance in generale.

Tramite i propri professionisti, il Gruppo Broletto vanta un'esperienza di oltre 20 anni in diversi settori economici, tra cui Healthcare, Automotive, Education, Food & Beverage, Industrial Machinery & Packaging, Automation & Robotics, Business Services, ICT e Logistics.



**Federico Cappa**  
*Managing Partner*

+39 349 2324264

[f.cappa@brolettogroup.com](mailto:f.cappa@brolettogroup.com)



**Andrea Scarsi**  
*Managing Partner*

+39 366 6797729

[a.scarsi@brolettogroup.com](mailto:a.scarsi@brolettogroup.com)



**Lorenzo Minoli**  
*Managing Partner*

+39 339 7605719

[l.minoli@brolettogroup.com](mailto:l.minoli@brolettogroup.com)



**Rosario Sciacca**  
*Partner*

+39 373 7702123

[r.sciacca@brolettogroup.com](mailto:r.sciacca@brolettogroup.com)